



ZOOM

Rapport annuel

2005



ZOOM 

2005

Dr. Lucie Sheehy
Clinique Familiale Arbour

6300, rue Auteuil, suite 121, Brossard, Québec, J4Z 3P2

Tél. : 450 678-5457

Fax : 450 678-9650

Nom : _____

Date : _____

Adresse : _____



R

Signature : _____

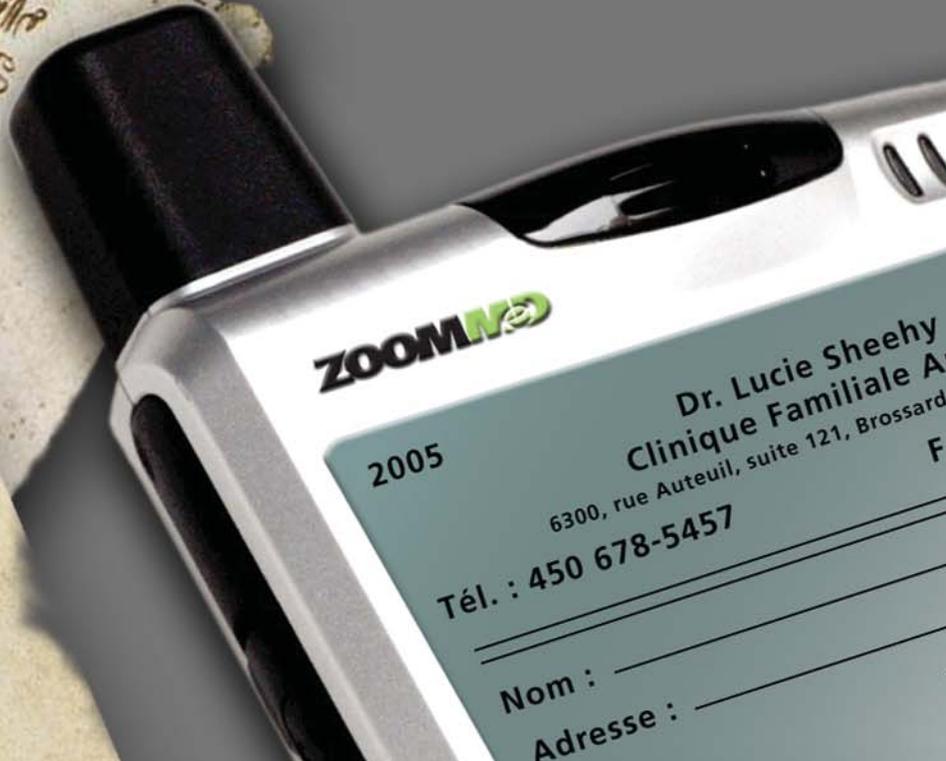
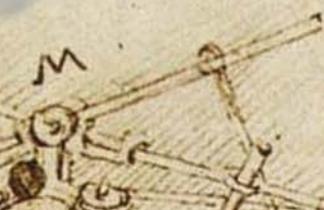
REPETATUR 1 2 3 4 5 NR



1505

Handwritten text in a cursive script, oriented vertically and upside down. The text is difficult to decipher but appears to be a list or a set of instructions.

Handwritten text in a cursive script, oriented horizontally and upside down. The text is dense and appears to be a detailed description or a set of instructions.



2005

ZOOM HD

Dr. Lucie Sheehy
Clinique Familiale A

6300, rue Auteuil, suite 121, Brossard

Tél. : 450 678-5457

Nom : _____

Adresse : _____

Table des Matières

TABLE DES MATIÈRES

MESSAGE AUX ACTIONNAIRES	2
ACTIVITÉS DE L'ENTREPRISE	3
RAPPORT DE GESTION	12
RAPPORT DE LA DIRECTION	16
RAPPORT DES VÉRIFICATEURS AUX ACTIONNAIRES	18
ÉTATS FINANCIERS	19
Résultats	19
Bilan	20
Déficit et surplus d'apport	21
Flux de trésorerie	22
Notes afférentes aux états financiers	23
INFORMATIONS CORPORATIVES	27



ZOOMED

Message aux actionnaires

MESSAGÉ AUX ACTIONNAIRES

Nous sommes très fiers de vous présenter notre premier rapport annuel de **ZoomMed** faisant suite à seulement quelques mois d'activités tout de même intenses et prometteuses.

En effet, de mars à juillet 2005, **ZoomMed** a complété une mise de fonds initiale ainsi que son premier appel public à l'épargne totalisant une somme de 2 000 000 \$ avant les frais d'émission.

ZoomMed est devenue une société publique inscrite à la bourse TSX de croissance (ZMD) et elle a effectué son opération admissible avec 9103-8240 Québec Inc. (Recyc Med) et sa filiale le 27 juillet 2005.

Notre objectif principal pour 2006 sera de compléter le développement d'un nouveau produit, un prescripteur électronique : le " Prescripteur ZRx " qui vise à changer la façon dont les médicaments sont prescrits et distribués au Canada. Cet appareil informatique portable, muni d'outils tels un aviseur thérapeutique ainsi qu'un gestionnaire d'interactions médicamenteuses, permettra aux médecins d'effectuer et de transmettre électroniquement des ordonnances de façon sécuritaire. Ce produit Web, simple et gratuit, destiné aux médecins, utilisera les plus récentes technologies des " Ordinateurs de poche " .

La conception et le développement du Prescripteur ZRx se feront selon un échéancier de 10 mois et afin d'atteindre l'excellence en matière de technologie au service de la santé, nous sommes à finaliser le recrutement de la meilleure équipe de développement informatique, selon nous, au Canada. Celle-ci se compose, entre autres, de gens qui ont œuvrés pendant plus de 15 ans au développement et à la commercialisation de systèmes informatiques auprès des médecins, des pharmaciens ainsi que de plusieurs autres intervenants du secteur de la santé.

Inventive, innovatrice et audacieuse, l'équipe de **ZoomMed** contribuera à la renaissance des méthodes visant à améliorer la gestion de la santé et fera en sorte que son produit devienne un instrument indispensable aux médecins.

Dans un avenir rapproché, nous devrions voir les professionnels de la santé utiliser notre appareil pour consulter, non seulement le dossier pharmacologique des patients, mais aussi leurs résultats de laboratoires et d'imageries médicales, ainsi que de rédiger des ordonnances électroniques pour certains équipements paramédicaux à nos baby-boomers vieillissants.

Le 1er août 2005, afin de consolider les activités de Recyc-Med et d'atteindre une masse critique et une rentabilité accrue dans le domaine de la vente d'équipements paramédicaux, nous avons procédé à l'acquisition de la totalité des actifs de la société " Les Équipements Physiothérapie Gélinas Ltée ". Celle-ci exploite une entreprise de vente et de distribution de produits et d'équipement de soins reliés à la physiothérapie depuis plus de 25 ans au Canada. Nous prévoyons à cet effet procéder à d'autres acquisitions stratégiques, à court terme, dans ce domaine.

Enfin, nous désirons sincèrement remercier nos employés, les membres du conseil d'administration et tous nos partenaires pour l'excellent travail réalisé à ce jour.

Nous sommes déterminés à construire rapidement une entreprise prospère, à offrir une valeur solide à nos actionnaires et à devenir le chef de file Canadien incontesté de la technologie au service de la santé.

Le 21 septembre 2005



Alain Bourassa

Président et chef de la direction

Activités de l'entreprise

ACTIVITÉS DE L'ENTREPRISE

Le Prescripteur ZRx permettra aux médecins de remplir et de transmettre électroniquement des prescriptions, et aux pharmaciens, de visualiser les prescriptions en ligne et de les confirmer électroniquement. Un accès au profil pharmacologique du patient sera disponible et des outils d'aide à la prescription pourront être consultés, le tout interactivement. Il permettra aussi aux médecins de valider interactivement auprès des compagnies d'assurances, si la médication prescrite sera remboursée au patient. En somme, il s'agit d'un système dont le but est d'améliorer l'accessibilité des informations et d'inciter la collaboration et la pluridisciplinarité des différents secteurs afin de permettre une gestion sécuritaire et efficace des médicaments.

La stratégie de développement du Prescripteur ZRx repose sur l'utilisation de la technologie du Web. Un des avantages majeurs dans l'utilisation de cette technologie est que les utilisateurs n'ont jamais à se plier à des séances ardues de mise à jour du produit ou encore de mise à niveau. L'utilisation d'un outil tel que l'Internet Explorer® permet de ne pas subir le manque de mémoire ou de puissance que l'on retrouve dans les ordinateurs de poches. Le secret du succès reste donc dans l'utilisation de la connexion haute vitesse sans fils du réseau Internet.

On compte annuellement plus de 130 millions de prescriptions au Québec et plus de 360 millions au Canada. Plusieurs de ces prescriptions étant souvent illisibles, le Prescripteur ZRx proposera un outil permettant de corriger efficacement cette difficulté.

Il est prévu que ce produit sera utilisé par les médecins, en partie, pour ses fonctions de prescriptions, mais de plus, il comprendra un diffuseur promotionnel interactif et informatif pouvant offrir une visibilité marketing auprès des médecins, une sorte d'*Actualités Médicales* portatif de la Santé. Des applications telles que : présentations, informations, enquêtes marketing, évaluations, suivis, études de mise en marché, études cliniques de

nouveaux produits, évaluations des besoins des médecins en terme de formation, et plusieurs autres pourront y être diffusées quotidiennement, en temps réel, aux milliers de médecins utilisant le Prescripteur ZRx.

Il existe actuellement certaines lacunes quant à la gestion des médicaments pour les patients. Lorsqu'un médecin prescrit une ordonnance à son patient, bien souvent, malgré lui, il ne connaît pas l'historique pharmacologique du patient et il peut en résulter des interactions médicamenteuses qui peuvent s'avérer extrêmement dangereuses et qui peuvent conduire le patient à une hospitalisation. Par le simple accès au profil pharmacologique du patient, une telle lacune s'estompera.

Une des fonctions du Prescripteur ZRx sera un outil d'aide à la prescription, qui permettra aux médecins de rédiger ses ordonnances en ayant un accès à des outils interactifs d'aide à la décision. Une fois les ordonnances rédigées, elles seront acheminées dans un fichier central et sécuritaire. Les pharmaciens, quant à eux, à la demande du client, y puiseront l'information pour accélérer et améliorer, entre autres, le traitement des ordonnances et offrir un meilleur service aux clients.

En permettant aux médecins de consulter, de façon interactive, le profil pharmacologique d'un patient, avant l'émission de nouvelles ordonnances, ils pourront prendre des décisions plus éclairées. La détection des interactions médicamenteuses au moment même de la rédaction de la prescription sera un avantage pour le patient. Le gouvernement Canadien a alloué, dans son budget de 2004, un montant de 1,2 milliard, pour le développement de l'Inforoute de la Santé, en partenariat avec le privé, pour les 5 prochaines années afin de palier à ces problèmes.

Le Prescripteur ZRx permettra aussi aux compagnies pharmaceutiques de faire connaître leurs produits auprès de la communauté médicale via ce site Internet dédié et sécuritaire.

Activités de l'entreprise

ACTIVITÉS DE L'ENTREPRISE

De plus, le Prescripteur ZRx se veut d'être :

- Un contenu médical validé par des organismes crédibles tels que : gouvernements, ordres professionnels et associations;
- Des opportunités pour les médecins de suivre des sessions d'éducation continue;
- Des outils dédiés afin d'aider les médecins dans la gestion et le suivi de la médication des patients;
- Des informations ciblées en provenance des compagnies pharmaceutiques

En résumé le Prescripteur ZRx offrira trois volets :

- **Exécutif** : prescription interactive agrémentée de différents outils de gestion et d'outils d'aide à la prescription;
- **Interactif** : communication entre les différents intervenants associés au domaine de la santé et les médecins;
- **Informatif** : permettre aux médecins d'accéder à diverses informations pour répondre à des questions d'ordre professionnel ou tout simplement des questions d'ordre personnel.

Les sources de revenus de ce produit proviendront entre autres :

- des revenus transactionnels générés par chaque prescription électronique qui sera accédée par un pharmacien;
- des revenus transactionnels générés par la transmission de réclamations sur prescriptions aux compagnies d'assurances;

- des revenus générés par des ententes avec des groupes voulant sonder ou interagir avec le corps médical et avec différents groupes voulant afficher une visibilité auprès des médecins.

Les marchés pour les volets du Prescripteur ZRx

Le ministre des Finances du Québec a annoncé un ajout de plus d'un milliard de dollars dans le budget de la santé, budget qui atteindra 20,1 milliards de dollars en 2004-2005, une hausse de 5,1 %. Ce budget représente plus du tiers du budget global de la province de Québec. Il n'est donc pas nécessaire de mousser l'amplitude du marché de la santé. Le gouvernement fédéral prévoit dans son budget pour 2004 un versement de 2 milliards de dollars supplémentaires aux provinces pour la santé. Ce qui porte la contribution fédérale annuelle dans la santé à 36,8 milliards de dollars.

Inforoute Canada fera un Investissement de 185 millions \$ pour obtenir des solutions d'information sur les médicaments. Le but est de disposer de profils pharmaceutiques pour tous les Canadiens et d'instaurer les ordonnances par voie électronique, les profils pharmaceutiques et les alertes automatiques. Des économies estimées à 613 millions \$ dans l'ensemble du Canada sont prévues grâce à la réduction du nombre d'hospitalisations, d'admissions dans les établissements de soins de longue durée et de visites chez le médecin. La stratégie d'investissement est de mettre en œuvre un seul dépôt de données sur les médicaments pour chaque administration et de sélectionner des solutions d'information sur les médicaments et de les reproduire dans l'ensemble du Canada.

Activités de l'entreprise

ACTIVITÉS DE L'ENTREPRISE

La conception et le développement des trois volets du produit, le système de sécurité, la base de données ainsi que l'interface transactionnelle se feront sur une période de 10 mois. Les onzième et douzième mois sont réservés aux essais du produit en projet pilote auprès des médecins qui auront participé au développement.

Volet exécutif

Il existe actuellement certaines lacunes quant à la gestion des médicaments pour les patients. Lorsqu'un médecin prescrit une ordonnance à son patient, bien souvent, malgré lui, il ne connaît pas l'historique pharmacologique du patient et il peut en résulter des interactions médicamenteuses qui peuvent s'avérer extrêmement dangereuses et qui peuvent à la fois conduire le patient à une hospitalisation. Par le simple accès au profil pharmacologique du patient, une telle lacune s'estompe. Une des fonctions du Prescripteur ZRx sera un outil d'aide à la prescription, qui permettra aux médecins de rédiger ses ordonnances en ayant un accès à des outils interactifs d'aide à la décision. Une fois les ordonnances rédigées, elles seront acheminées dans un fichier central et sécuritaire. Les pharmaciens, à la demande du client, quant à eux, y puiseront l'information pour accélérer et améliorer, entre autres, le traitement des ordonnances et offrir un meilleur service aux clients.

Volet interactif

L'industrie des pharmaceutiques canadienne dépense en moyenne 2,4 milliards de dollars annuellement pour la promotion des produits en utilisant des moyens tels que : représentations directes, brochures, publicités ciblées et campagnes corporatives à l'échelle nationale. Le Prescripteur ZRx se veut un outil pour diminuer ces coûts de mise en marché et aussi un outil qui permettra d'augmenter leur rendement. Des applications telles que : présentations, informations,

enquêtes marketing, évaluations, suivis, études de mise en marché, études cliniques de nouveaux produits, publicités, évaluations des besoins des médecins en terme de formation, et plusieurs autres pourront y être diffusées quotidiennement, en temps réel, aux milliers de médecins utilisant leur Prescripteur ZRx.

Volet informatif

Ce volet se veut une porte d'entrée pour que les médecins puissent avoir accès à toutes les informations qu'ils désireront consulter sur Internet. Plusieurs études démontrent que les médecins utilisent de plus en plus l'Internet que ce soit de la maison ou encore du bureau. Notamment au Québec, l'utilisation de l'Internet dans les bureaux des médecins est passée de 14 % à 60 %. On peut donc définir ce bloc comme étant un accès permettant à l'information de se rendre aux médecins, pour leur faire part de diverses informations que ce soit par les compagnies pharmaceutiques, par les associations médicales ou encore par le gouvernement. Où vice versa, un accès permettant aux médecins de se rendre à l'information disponible.

Activités de l'entreprise

ACTIVITÉS DE L'ENTREPRISE

Quelques statistiques

Le tableau suivant démontre le nombre d'ordonnances exécutées par des pharmacies de détail au Canada par spécialités en 2003.

	Ordonnances par pharmacies	Part (%)
NOMBRE TOTAL D'ORDONNANCES EXÉCUTÉES	361 442 000	100%
Médecine familiale	290 768 000	80%

Le tableau suivant démontre la répartition annuelle en 2002 pour les médecins au Québec et donne aussi le nombre de médecins au Canada dans chacune des catégories.

	Québec	Canada
	2002	2002
Nombre total de médecins	15 800	59 412
Médecine familiale	7 917	30 258
Spécialistes	7 883	29 154



Activités de l'entreprise

ACTIVITÉS DE L'ENTREPRISE

En prenant la population actuelle, on peut en arriver à un nombre potentiel d'ordonnances.

	Ordonnances exécutées par les pharmacies par personnes	Population	Nombre potentiel d'ordonnances	Nombre de pharmacies en date de décembre 2003
Canada	11	31 714 637	347 762 107	7 425
Québec	18*	7 487 200	134 769 600	1 644
Ontario	9	12 238 300	110 144 700	2 786

* Au Québec, les ordonnances sont pour une période de moins longue durée, ce qui explique l'écart avec les autres provinces

Le tableau suivant démontre la valeur des ordonnances exécutées dans les pharmacies de détail au Canada.

Année	Valeur monétaire (en milliards \$)
2003	15,9
2001	12,5
1999	9,6

Activités de l'entreprise

ACTIVITÉS DE L'ENTREPRISE

Commercialisation

Parallèlement au projet de développement, la commercialisation du Prescripteur ZRx débutera peu à peu. Une première étape consistera à établir des ententes avec des pharmaceutiques et les fournisseurs de services d'affaires électroniques reliés aux pharmacies.

Ainsi, dès que le produit sera démontrable commercialement, au 6e mois de développement, l'équipe de commercialisation débutera les rencontres ainsi que les conférences auprès des médecins pour leur offrir le produit. Au moment où le projet pilote prendra effet, la commercialisation sera à plein régime.

Stratégiquement, **ZoomMed** compte informatiser 3 000 médecins au Québec durant les deux années de déploiement. De plus, au courant de cette période, **ZoomMed** compte déployer parallèlement le marché Ontarien avec autant de médecins.

La priorité de **ZoomMed** sera l'écoute des besoins du médecin et de toujours s'appliquer à développer un produit simple d'utilisation.

Les principaux objectifs de ZoomMed pour les trois prochaines années sont les suivants :

- Constituer une équipe de développement performante et dévouée;
- Procéder au développement de l'outil;
- Faire connaître la qualité exceptionnelle de notre produit;
- Nous positionner comme meneur dans le domaine des outils interactifs s'adressant aux médecins;
- Distribuer gratuitement notre outil à plus de 3 000 médecins au cours des premières années d'exploitation au Québec et s'étendre parallèlement aux autres provinces;

- Atteindre le maximum de compagnies pharmaceutiques, associations et regroupements pour la diffusion d'information;
- Connaître une forte croissance des revenus et des bénéfices.

Les avantages pour les différents intervenants

On retrouve divers avantages pour les différents intervenants qui auront un lien direct ou indirect avec le Prescripteur ZRx. Ils sont regroupés en six catégories.

Pour les médecins :

- Optimisation des choix de traitement par la consultation du profil pharmacologique des patients;
- Détection des interactions médicamenteuses lors de l'ajout d'une ordonnance au profil pharmacologique du patient;
- Intégration d'un avertisseur thérapeutique facilitant la prise de décision;
- Possibilité d'acheminer des messages d'arrêt et des avis de modification de traitement directement aux pharmaciens;
- Fonction de renouvellement, conviviale et rapide, de toutes les ordonnances d'un patient lors de sa visite annuelle;
- Amélioration de la communication entre médecins et pharmaciens;
- Diminution du nombre d'appels téléphoniques en provenance des pharmaciens qui doivent souvent clarifier le contenu des ordonnances.

Activités de l'entreprise

ACTIVITÉS DE L'ENTREPRISE

Pour les pharmaciens :

- Rapidité de traitement des ordonnances en utilisant la prescription électronique en provenance du médecin;
- Diminution des tâches cléricales permettant aux pharmaciens d'offrir plus de soins pharmaceutiques aux patients;
- Amélioration de la communication entre pharmaciens et médecins;
- Diminution du nombre d'appels téléphoniques auprès des médecins dans le but de clarifier le contenu des ordonnances.

Pour les patients :

- Diminution du risque d'erreur lors de la lecture d'une ordonnance illisible;
- Augmentation de la communication avec le pharmacien;
- Rapidité du service des ordonnances en pharmacie;
- Diminution des complications dues aux interactions médicamenteuses.

Pour une pharmaceutique :

- Diffusion rapide et massive à un prix modique des informations s'adressant aux médecins;
- Positionnement de produits;
- Annonce de nouveaux produits sous forme de " News Letters ";
- Possibilité d'offrir des séminaires d'information continue interactivement;
- Possibilité de connaître rapidement les besoins des médecins en termes de formation ou d'informations requises.

Pour les assureurs :

- Diminution des coûts;
- Amélioration des services aux assurés;
- Possibilité de concevoir des plans d'assurances médicaments plus adaptés pour la clientèle qui pourra être informée au moment même de la prescription sur la couverture de la médication.

Pour le gouvernement :

- Diminution des hospitalisations dues aux interactions médicamenteuses;
- Économies dans l'ensemble du Canada sont prévues grâce à la réduction du nombre d'hospitalisations, d'admissions dans les établissements de soins de longue durée et de visites chez le médecin;
- Diminution des coûts du système de santé.

ZoomMed estime que la clé du succès réside dans un produit Web, simple et gratuit développé par une équipe '**ZoomMed**' possédant plus de 15 années d'expérience, une connaissance approfondie du marché de la santé, de la technologie et des besoins spécifiques des médecins.

Pour ce qui est du volet prescripteur, ce marché lucratif est la visée de quelques joueurs dans le marché de la santé. Cependant, **ZoomMed** possède une équipe d'expérience dans les domaines de la santé, jumelé aux ressources financières, et **ZoomMed** est confiante de prendre ce marché grâce à sa stratégie d'approche unique de commercialisation, la qualité et la simplicité du produit qui est en voie de développement.

Activités de l'entreprise

ACTIVITÉS DE L'ENTREPRISE

ZoomMed a consulté différentes générations de médecins afin de trouver avec eux une solution viable qui serait facile d'utilisation. Un outil simple et convivial permettant aux médecins d'avoir accès à l'information peu importe l'endroit où ils pratiquent. Un outil dont les interfaces graphiques seront conviviales car la saisie des informations est un élément crucial du système. Il semble évident qu'un ordinateur personnel ne serait pas pratique comme ce serait le cas dans les cliniques externes des centres hospitaliers car les médecins doivent se déplacer sans cesse d'une salle à l'autre. Cependant un ordinateur de poche est la meilleure solution; compact, léger, il se transporte au fond d'une poche.

Évidemment, le produit serait aussi disponible sur un ordinateur classique localisé dans un endroit commun dans la clinique ou encore au domicile du médecin.

Éléments clés du succès du Prescripteur ZRx :

- Produit Web, simple et gratuit;
- Produit innovateur utilisant les technologies de pointe;
- Connaissance du marché de la santé et des besoins des médecins;
- Équipe de développement expérimentée dans les domaines de la santé et des technologies.

Division ZoomMed Équipements

Lors de son opération admissible **ZoomMed** a fait l'acquisition de Recyc-Med ainsi que l'acquisition des éléments d'actifs de Physiothérapie Gélinas. Elle compte faire croître ces activités et les mener en tête du peloton des fournisseurs d'équipements paramédicaux au Québec et en faire profiter la population sans cesse vieillissante des baby-boomers. Cette division s'appellera dorénavant **ZoomMed Équipements**.

La division **ZoomMed Équipements** est une entreprise de réintégration, de gestion et de valorisation d'équipements médicaux et de laboratoires qui sont pré-utilisés ou neufs au besoin, et qui offre aussi en complémentarité la vente de pièces. À cet égard, elle veille à acheter des équipements usagés, à les remettre en état d'utilisation et enfin, à les revendre sur le marché.

En parallèle à la valorisation des équipements, l'entreprise a également développé une expertise dans la gestion d'un ou de plusieurs inventaires, dans les services conseils, dans la vente et l'achat d'équipements provenant d'institutions de santé publiques et privées (hôpitaux, laboratoires et les CLSC), et dans la livraison, la cueillette, la réparation, l'entretien et la consignation d'équipements.

La division **ZoomMed Équipements** offre également un portail Web multilingue, **ZoomMex**, spécialisé dans la vente et l'achat d'équipements médicaux, du style eBay® donnant aux clients potentiels la possibilité d'y trouver des équipements, des pièces ou des services répondant à leurs besoins.

Finalement, elle offre une solution Web spécialisée dans la gestion du cycle de vie des équipements médicaux. Cette solution offre aux spécialistes la possibilité d'effectuer une gestion efficace de leurs inventaires, des entretiens préventifs et curatifs, du suivi formel, de la gestion documentaire et des contrats de service.

Les marchés québécois et canadien comportent d'immenses possibilités de croissance et le milieu de la santé et des laboratoires québécois ne peut demeurer cloisonné encore très longtemps. En effet, selon le ministère de la Santé et des Services sociaux, le Québec possède quelques 200 entreprises qui combinent près de 25 % des besoins du marché intérieur estimé à 600 millions \$.

Activités de l'entreprise

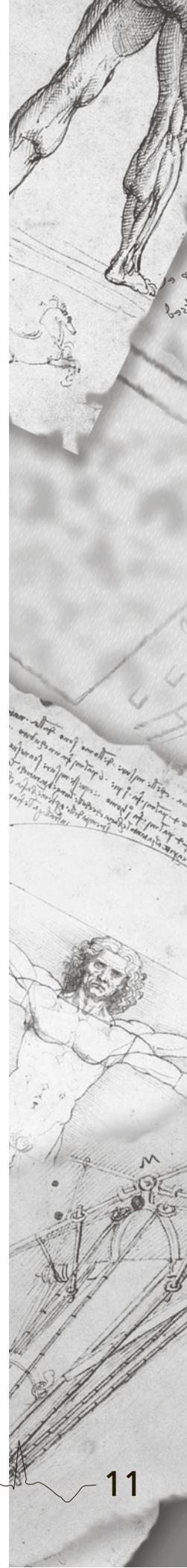
ACTIVITÉS DE L'ENTREPRISE

En fait, les entreprises québécoises qui fabriquent et fournissent du matériel médical réalisent un chiffre d'affaires de 300 millions, dont 50 % à 80 % sont produits pour les marchés étrangers.

Dans le réseau de la santé au Québec et au Canada, de nombreux lots d'inventaires demeurent inutilisés et conservés dans des sous-sols ou des salles un peu partout sur le territoire. Chaque établissement achète et gère les liquidations de façon cloisonnée. Ainsi, le déploiement de mesures agressives de conquête de marché provincial et national s'avère long et ardu en raison de la lourdeur du processus administratif et du manque de communication entre les institutions. Notre solution apporte la réponse tant attendue aux intervenants sur le terrain.

La stratégie de croissance et d'expansion profitable à **ZoomMed Équipements** est le développement sans intermédiaire des marchés institutionnels publics et privés. De plus, la population en général constitue une clientèle intéressante en raison des grands besoins en équipements médicaux. Pour ces marchés, les équipements valorisés sont accessibles et parfaitement utilisables puisque leurs standards de qualité sont déjà reconnus au Canada. Dans un premier temps, le Québec et l'Ontario constituent un marché accessible et prometteur à court terme alors que le reste du Canada sera accessible à moyen terme.

Le marché du maintien à domicile est en forte croissance et l'expertise de **ZoomMed Équipements** ainsi que son réseau bien établi lui servira à bien positionner l'entreprise par une approche innovatrice. **ZoomMed Équipements** estime pouvoir regrouper plusieurs fournisseurs par l'entremise de ses produits informatique et ainsi permettre d'accroître son volume d'affaire.



Rapport de gestion

RAPPORT DE GESTION

Ce rapport de gestion qui explique les variations des résultats d'exploitation, de la situation financière et des flux de trésorerie, doit être lu dans le contexte de l'information fournie par les états financiers vérifiés consolidés de **ZoomMed Inc.** et par les notes afférentes pour les exercices terminés les 31 mai 2005. Cette analyse de la direction a été complétée en fonction des informations disponibles au 3 août 2005. Toutes les données financières contenues dans cette analyse et dans les états financiers ont été dressées conformément aux principes comptables généralement reconnus au Canada (PCGR). Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens à moins d'indications contraires.

Ce rapport de gestion peut contenir des informations et des déclarations de nature prospective relatives à la performance future de **ZoomMed Inc.** Ces déclarations sont effectuées sur la base de suppositions et d'incertitudes ainsi que sur la meilleure évaluation possible des événements futurs par la direction, et sont assujetties aux facteurs de risques identifiés dans la section Risques et Incertitudes. Ainsi, les lecteurs sont avisés que les résultats réels peuvent être différents des résultats anticipés.

Ce rapport de gestion a été soumis au Comité de vérification et approuvé par le Conseil d'administration de **ZoomMed Inc.**

L'entreprise

La société a été constituée le 24 février 2005 en vertu de la Loi canadienne sur les sociétés par actions. La société de capital de démarrage, telle que définie à la politique 2.4 de la Bourse de croissance TSX a pour objet d'identifier et de réaliser une opération admissible telle que définie par les politiques de la Bourse.

Objectifs commerciaux déclarés

L'Émetteur résultant aura pour objectifs commerciaux déclarés (i) quant aux produits existants du secteur équipement, de poursuivre leur commercialisation et (ii) quant au Prescripteur ZRx, de compléter son développement et d'entreprendre sa commercialisation.

Résultats d'exploitation

Fondée en février 2005, **ZoomMed Inc.** fut considérée comme une société de capital de démarrage, tel que défini au règlement 2.4 de la Bourse de croissance TSX jusqu'au 27 juillet 2005 date à laquelle elle a effectué la clôture d'une opération admissible.

Principales informations financières au 31 mai 2005.

Revenus	-
Perte nette	(9 326) \$
Nombre d'actions émises et en circulation	11 500 000
Perte par action de base et diluée	(0,002) \$
Encaisse	1 698 012 \$
Total de l'actif	1 816 905 \$
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	(8 037) \$
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	1 706 049 \$
Capitaux propres	1 696 723 \$

Rapport de gestion

RAPPORT DE GESTION

Description des titres

La Société est autorisée à émettre un nombre illimité d'actions ordinaires sans valeur nominale. Les détenteurs d'actions ordinaires ont droit aux dividendes tel que et lorsque déclaré par les administrateurs, à un vote par action aux assemblées des détenteurs d'actions ordinaires de la Société et, en cas de liquidation, de recevoir les éléments d'actif de la Société qui peuvent être distribués aux détenteurs d'actions ordinaires.

Ventes antérieures

Depuis la date de constitution de la Société, 11 500 000 actions ordinaires de la Société ont été émises comme suit :

Date	Nombre d'Actions	Prix d'Émission Par Action	Prix total de l'Émission	Nature de la Contrepartie Reçue
7 mars 2005	3 000 000 ⁽¹⁾	0,10 \$	300 000 \$	Comptant
18 mai 2005	8 500 000 ⁽²⁾	0,20 \$	1 700 000 \$	Comptant

(1) Émises comme capital de lancement initial

(2) Émises lors du premier appel public à l'épargne (PAPE) en tant que Société de capital de démarrage.

À la suite du premier appel public, la société a octroyé au placeur pour compte des options d'achat d'actions non transférables pour l'acquisition d'un maximum de 425 000 actions ordinaires au prix de 0,20 \$ l'action qui peuvent être levées pendant une période de 18 mois à compter du 18 mai 2005, date à laquelle les actions ordinaires de la société ont été inscrites à la Bourse de croissance TSX .

Transactions

Le 26 mai 2005, la société a conclu une entente de principe avec les actionnaires de la société 9103-8240 Québec Inc. (Recyc-Med) visant l'acquisition de la totalité des actions de catégorie A émises et en circulation de cette société pour un prix de 4 500 000 \$, en contrepartie de l'émission de 18 000 000 actions ordinaires du capital-actions de la société, sous réserve de l'approbation de la Bourse de croissance TSX et des actionnaires. Cette transaction est identifiée comme l'opération admissible en vertu de laquelle les actionnaires de Recyc-Med prendront le contrôle de la société. Cette opération sera comptabilisée comme une prise de contrôle inversée de la société par les actionnaires de Recyc-Med. Un dépôt non remboursable de 25 000 \$ a été versé à la signature de l'entente.

Les vendeurs relatifs à ce projet d'opération admissible sont les actionnaires de Recyc-Med soit, Monsieur Alain Bourassa de St-Mathieu de La Prairie (Québec), de Monsieur Mariel Vachon de Cochrane (Ontario), de Monsieur Yves Marmet de Saint-Bruno (Québec), de Madame Marie-Hélène Pinard de St-Bruno (Québec), de Monsieur Yves Rajotte de Sutton (Québec), de Monsieur André Marmet de Ste-Julie (Québec) et de 4126009 Canada Inc., une société légalement constituée en vertu de la LSA, contrôlée par Monsieur Benoît Girard de Laval (Québec).

Rapport de gestion

RAPPORT DE GESTION

Évènements subséquents

Le 17 juin 2005, la société a consenti à ses administrateurs et dirigeants des options leur permettant d'acquérir 1 150 000 actions ordinaires au prix de 0,20 \$ l'action dans les cinq ans de la date d'attribution des options. La valeur de ces options sera imputée aux résultats à titre de rémunération des dirigeants et au surplus d'apport au cours du prochain exercice.

Le 30 juin 2005, la société a approuvé un régime d'options d'achat d'actions par lequel un maximum de 10 % des actions ordinaires émises et en circulation sont réservées pour l'émission d'options aux dirigeants, administrateurs et conseillers techniques de la société. Le régime d'options d'achat d'actions prévoit que les modalités et conditions des options et le prix de levée des options seront déterminés par les administrateurs sous réserve des restrictions de prix et aux autres exigences imposées par la Bourse de croissance TSX. L'attribution d'options d'achat d'actions octroyées par le régime ne peut excéder une période de cinq (5) ans et le prix d'exercice doit être acquitté en entier avant l'émission des actions.

Le 13 juillet 2005, la société a déposé auprès de la Bourse de croissance TSX et de l'Autorité des marchés financiers, une déclaration de changement à l'inscription pour une opération admissible, afin de donner effet à la transaction décrite ci-dessus. L'opération a été acceptée par la Bourse le 27 juillet 2005.

Le 1er août 2005, la filiale **ZoomMed Équipements** a procédé à l'acquisition des éléments d'actifs de la compagnie Équipements de Physiothérapie Gélinas Ltée (" Physiothérapie Gélinas "), laquelle exploite une entreprise de vente et de distribution de produits et d'équipement de soins reliés à la physiothérapie depuis plus de 25 ans au Canada. Plus précisément, nous avons acquis et intégré :

- l'inventaire, composé d'équipements et de produits reliés à la physiothérapie;
- la machinerie, l'équipement et l'outillage servant à l'exploitation de l'entreprise;
- l'achalandage, soit la clientèle, la propriété intellectuelle, le site web, les numéros de téléphone et télécopieur et les contrats clients.

Aucun passif de Physiothérapie Gélinas n'a été assumé. Le prix d'acquisition des actifs est de 180 000\$ payable comme suit : 25 000\$ à la date de clôture, 25 000\$ six mois après la date de clôture, 50 000\$ douze mois après la date de clôture et 30 000\$ vingt-quatre mois après la date de clôture.

Opérations entre apparentés

Un actionnaire fondateur et administrateur de la société est associé dans un cabinet d'avocats qui a agi à titre de conseiller juridique dans le cadre du premier appel public à l'épargne de la société et de l'opération admissible qui s'est conclue après la fin de l'exercice.

Ces opérations sont mesurées à la valeur d'échange qui est la contrepartie établie et acceptée par les apparentés.

Rapport de gestion

RAPPORT DE GESTION

Risques et incertitudes

I. La capacité de bâtir et de maintenir une clientèle pour son produit

Les rendements futurs de **ZoomMed** et de sa Filiale (Recyc-Med) dépendent du maintien de la popularité de ses produits existants et de sa capacité à développer et introduire sur les marchés visés des produits en mesure d'être acceptés et de satisfaire les préférences des clients. La popularité de n'importe quel produit peut être affectée selon les changements dans les préférences des clients ou par l'introduction de nouveaux produits concurrentiels, sur les marchés visés. Le développement de nouveaux systèmes et la distribution de ceux-ci dans les marchés visés exigent des investissements importants.

II. La capacité à embaucher et à retenir le personnel clé

Le recrutement et la rétention de personnel qualifié sont essentiels à la réussite de **ZoomMed** et sa Filiale. Elles sont d'avis qu'elles ont réussi à recruter un excellent personnel pour les aider à atteindre leurs objectifs, mais avec la croissance de leurs activités, il est possible qu'elles aient besoin de personnel clé additionnel dans les domaines financiers, administratifs, de développement, de la recherche et de mise en marché. Bien que **ZoomMed** et sa Filiale croient qu'elles pourront attirer et retenir du personnel qualifié, il n'existe aucune garantie à cet effet.

III. Historique d'opération

Recyc-Med exploite depuis quelques années une entreprise viable commercialement et la direction bénéficie d'une grande expérience, cependant une partie importante du plan d'affaires de **ZoomMed** et sa Filiale est axée sur des nouveaux produits. On ne peut donc se fier entièrement sur cet historique et cette expérience pour garantir la rentabilité future.

IV. Historique financier

ZoomMed et sa Filiale possèdent une entreprise en phase de développement. Par conséquent, on ne peut se fier sur leur historique financier afin de déterminer la probabilité de réalisation de leurs revenus futurs projetés non plus de leurs prévisions financières de façon générale.

Estimations comptables

Pour dresser ces états financiers conformément aux principes comptables généralement reconnus du Canada, la direction doit faire des estimations et poser des hypothèses qui ont une incidence sur les montants présentés dans les états financiers et les notes y afférentes. Ces estimations sont fondées sur la connaissance que la direction possède des événements en cours et sur les mesures que la société pourrait prendre à l'avenir. Les résultats réels pourraient être différents de ces estimations.

Renseignements supplémentaires

La société **ZoomMed** Inc. diffuse ses états financiers consolidés, ses rapports de gestion, ses communiqués de presse ainsi que tout autre document réglementaire via la base de données SEDAR, à l'adresse Internet suivante www.sedar.com.

Les actions ordinaires de **ZoomMed** Inc. se transigent sur le marché de la Bourse de croissance TSX à Toronto, sous le symbole **ZMD**.

Actions en circulation au 3 août 2005

Actions ordinaires	29 500 000
Options au placeur pour compte	425 000
Options aux administrateurs, cadres et dirigeants	2 950 000
	<hr/>
	32 875 000

Rapport de la direction

RAPPORT DE LA DIRECTION

Les états financiers de ZoomMed Inc., pour l'exercice terminé le 31 mai 2005 et toute l'information contenue dans ce rapport annuel sont la responsabilité de la direction et ont été approuvés par le conseil d'administration.

Les états financiers ont été dressés par la direction selon les principes comptables généralement reconnus au Canada et sont appropriés aux activités de l'entreprise.

La Société se conforme à sa convention d'inscription avec la bourse de croissance TSX. La direction maintient un système de contrôles internes comptables et administratifs rigoureux afin d'établir un degré raisonnable de certitude que l'information financière est pertinente, fiable et exacte et que l'actif est correctement comptabilisé et protégé.

Le conseil d'administration nomme chaque année un comité de vérification composé majoritairement d'administrateurs qui ne sont ni dirigeants, ni employés de l'entreprise. Le comité de vérification rencontre périodiquement la direction et les vérificateurs externes pour vérifier l'exécution de leurs tâches et discuter de la vérification, des politiques comptables et des sujets financiers qui y sont reliés. Il discute aussi avec eux des résultats de leurs vérifications. Le comité de vérification révisé également les états financiers, de même que le rapport des vérificateurs externes et il en recommande l'approbation au conseil d'administration.

Les états financiers ont été vérifiés par Harel Drouin - PKF, société en nom collectif à responsabilité limitée, comptables agréés, et leur rapport est présenté ci-après.

Le 21 septembre 2005



Alain Bourassa,
Président et chef de la direction



Rapport financier

RAPPORT FINANCIER

AU 31 MAI 2005

RAPPORT DES VÉRIFICATEURS	18
ÉTATS FINANCIERS	19
Résultats	19
Bilan	20
Déficit et surplus d'apport	21
Flux de trésorerie	22
Notes afférentes aux états financiers	23



ZOOM 

Rapport des vérificateurs

RAPPORT DES VÉRIFICATEURS

Aux actionnaires de
ZOOMMED INC.

Nous avons vérifié le bilan de **ZOOMMED INC.** au 31 mai 2005 et les états des résultats, du déficit et surplus d'apport et des flux de trésorerie de l'exercice de trois mois terminé à cette date. La responsabilité de ces états financiers incombe à la direction de la société. Notre responsabilité consiste à exprimer une opinion sur ces états financiers en nous fondant sur notre vérification.

Notre vérification a été effectuée conformément aux normes de vérification généralement reconnues du Canada. Ces normes exigent que la vérification soit planifiée et exécutée de manière à fournir l'assurance raisonnable que les états financiers sont exempts d'inexactitudes importantes. La vérification comprend le contrôle par sondages des éléments probants à l'appui des montants et des autres éléments d'information fournis dans les états financiers. Elle comprend également l'évaluation des principes comptables suivis et des estimations importantes faites par la direction, ainsi qu'une appréciation de la présentation d'ensemble des états financiers.

À notre avis, ces états financiers donnent, à tous les égards importants, une image fidèle de la situation financière de la société au 31 mai 2005 ainsi que des résultats de son exploitation et de ses flux de trésorerie pour l'exercice de trois mois terminé à cette date selon les principes comptables généralement reconnus du Canada.



Harel Lerouin - PKF

Montréal, le 3 août 2005



États financiers

ÉTATS FINANCIERS

RÉSULTATS

EXERCICE DE 3 MOIS TERMINÉ LE 31 MAI 2005

PRODUITS	-	\$
CHARGES		
Honoraires professionnels	7 500	
Taxe sur le capital	1 000	
Frais de bureau	700	
Intérêts et frais bancaires	126	
	9 326	
PERTE NETTE	(9 326)	\$
PERTE NETTE PAR ACTION		
De base et diluée	(0,002)	\$
NOMBRE MOYEN PONDÉRÉ D' ACTIONS ORDINAIRES EN CIRCULATION	4 300 000	

États financiers

ÉTATS FINANCIERS

BILAN AU 31 MAI 2005

ACTIF

ACTIF À COURT TERME

Encaisse	1 698 012 \$
Taxe de vente	16 931
	<hr/> 1 714 943

FRAIS REPORTÉS, AU COÛT	<hr/> 101 962
--------------------------------	---------------

	<hr/> 1 816 905 \$
--	---------------------------

PASSIF

PASSIF À COURT TERME

Comptes fournisseurs et frais courus	<hr/> 120 182 \$
--------------------------------------	------------------

CAPITAUX PROPRES

CAPITAL-ACTIONS (Note 3)	2 000 000
---------------------------------	-----------

SURPLUS D'APPORT	31 600
-------------------------	--------

DÉFICIT	<hr/> (334 877)
----------------	-----------------

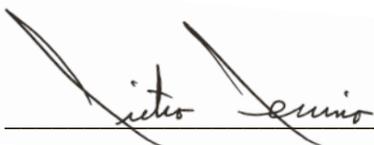
	<hr/> 1 696 723
--	-----------------

	<hr/> 1 816 905 \$
--	---------------------------

AU NOM DU CONSEIL



Administrateur



Administrateur

États financiers

ÉTATS FINANCIERS

DÉFICIT ET SURPLUS D'APPORT EXERCICE DE 3 MOIS TERMINÉ LE 31 MAI 2005

DÉFICIT

SOLDE AU DÉBUT	-	\$
Perte nette	(9 326)	
Frais d'émission d'actions	(325 551)	
SOLDE À LA FIN	(334 877)	\$

SURPLUS D'APPORT

SOLDE AU DÉBUT	-	\$
Rémunération à base d'actions		
Placeur pour compte	31 600	
SOLDE À LA FIN	31 600	\$

États financiers

ÉTATS FINANCIERS

FLUX DE TRÉSORERIE EXERCICE DE 3 MOIS TERMINÉ LE 31 MAI 2005

ACTIVITÉS D'EXPLOITATION

Perte nette	(9 326) \$
Variation nette des éléments hors liquidités du fonds de roulement	1 289
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	(8 037)

ACTIVITÉS DE FINANCEMENT

Émission d'actions nette des frais d'émission et flux de trésorerie liés aux activités de financement	1 706 049
--	-----------

VARIATION DE L'ENCAISSE 1 698 012

ENCAISSE AU DÉBUT -

ENCAISSE À LA FIN 1 698 012 \$

États financiers

ÉTATS FINANCIERS

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS
AU 31 MAI 2005

1. CONSTITUTION ET SECTEUR D'ACTIVITÉ

La société a été constituée le 24 février 2005 en vertu de la Loi canadienne sur les sociétés par actions. La société de capital de démarrage, telle que définie à la politique 2.4 de la Bourse de croissance TSX inc. a pour objet d'identifier et de réaliser une opération admissible telle que définie par les politiques de la Bourse.

Le 26 mai 2005, la société a conclu une entente de principe avec les actionnaires de la société 9103-8240 Québec inc. visant l'acquisition de la totalité des actions de catégorie A émises et en circulation de cette société pour un prix de 4 500 000 \$, en contrepartie de l'émission de 18 000 000 actions ordinaires du capital-actions de la société, sous réserve de l'approbation de la Bourse de croissance TSX inc. et des actionnaires. Cette transaction est identifiée comme l'opération admissible en vertu de laquelle les actionnaires de 9103-8240 Québec inc. prendront le contrôle de la société. Cette opération sera comptabilisée comme une prise de contrôle inversée de la société par les actionnaires de 9103-8240 Québec inc. Un dépôt non remboursable de 25 000 \$ a été versé à la signature de l'entente.

2. PRINCIPALES CONVENTIONS COMPTABLES

a) Régimes et autres paiements à base d'actions

La société a un régime de rémunération à base d'actions qui est décrit aux notes 5 et 7.

Conformément au chapitre 3870 du Manuel de l'Institut Canadien des Comptables Agréés (ICCA), " Rémunérations et autres paiements à base d'actions ", la société comptabilise les attributions d'options d'achat d'actions selon la méthode fondée sur la juste valeur. En vertu de cette méthode, la charge de rémunération à l'égard des options d'achat d'actions est mesurée à la juste valeur à la date d'attribution, calculée à l'aide d'un modèle d'évaluation du prix des options et elle est constatée sur la durée d'acquisition des droits.

b) Frais reportés

Les frais engagés en vue de la réalisation de l'opération admissible sont reportés et seront portés au déficit à la date de l'opération admissible ou radiés aux charges de l'exercice dans le cas où l'opération visée serait abandonnée.

c) Perte nette par action

La perte nette par action est calculée en fonction du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours de l'exercice. La perte nette par action diluée ne tient pas compte de l'effet de l'exercice des options en circulation, car leur effet serait antidilutif.

États financiers

ÉTATS FINANCIERS

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS AU 31 MAI 2005

2. PRINCIPALES CONVENTIONS COMPTABLES (SUITE)

d) Utilisation d'estimations

Pour dresser ces états financiers conformément aux principes comptables généralement reconnus du Canada, la direction doit faire des estimations et poser des hypothèses qui ont une incidence sur les montants présentés dans les états financiers et les notes y afférentes. Ces estimations sont fondées sur la connaissance que la direction possède des événements en cours et sur les mesures que la société pourrait prendre à l'avenir. Les résultats réels pourraient être différents de ces estimations.

3. CAPITAL-ACTIONS

a) Autorisé

Nombre illimité d'actions ordinaires, votantes, participantes et sans valeur nominale;

b) Déclaré

11 500 000 actions ordinaires	2 000 000\$
-------------------------------	-------------

c) Transactions

- i) Émission de 3 000 000 actions ordinaires pour une contrepartie de 300 000 \$ en espèces. Des frais d'émission de 5 275 \$ ont été imputés au déficit relativement à cette émission.
- ii) Le 18 mai 2005, la société a complété un premier appel public à l'épargne par la vente de 8 500 000 actions ordinaires au prix de 0,20 \$ l'action. Le produit de l'émission, moins la commission en espèces et les frais légaux versés au placeur pour compte de 104 000 \$ et les frais d'émission de 184 676 \$, se chiffre à 1 411 324 \$.

d) Actions entières

En vertu des exigences de la Bourse de croissance TSX inc., la totalité des 3 000 000 actions ordinaires émises avant le placement sont entières conformément à une convention d'entierement de titres. Aux termes de la convention, 10 % des actions ordinaires seront libérées dès la publication finale de la Bourse et 15 % des actions ordinaires supplémentaires seront libérées à intervalles de six mois par la suite, soit le 6e, 12e, 18e, 24e, 30e et 36e mois suivant la libération initiale.

4. INSTRUMENTS FINANCIERS

La juste valeur de l'encaisse et des comptes fournisseurs et frais courus correspond à la valeur comptable en raison de leur date d'échéance à court terme.

États financiers

ÉTATS FINANCIERS

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS
AU 31 MAI 2005

5. RÉGIME D'OPTIONS D'ACHAT D'ACTIONS

À la suite du premier appel public, la société a octroyé au placeur pour compte des options d'achat d'actions non transférables pour l'acquisition d'un maximum de 425 000 actions ordinaires au prix de 0,20 \$ l'action qui peuvent être levées pendant une période de 18 mois à compter du 18 mai 2005, date à laquelle les actions ordinaires de la société ont été inscrites à la Bourse de croissance TSX inc. Ces options, évaluées à 31 600 \$, ont été comptabilisées à titre de frais d'émission d'actions au déficit et au surplus d'apport.

Les options en circulation se détaillent comme suit :

	Options à prix fixe	Prix de levée moyen pondéré	Durée moyenne pondérée estimative
Octroyées			
Placeur pour compte	425 000	0,20 \$	18 mois

La juste valeur a été estimée à la date d'attribution au moyen d'un modèle d'évaluation Black et Scholes en fonction des hypothèses suivantes :

	Placeur pour compte
Dividende prévu de l'action	Néant
Volatilité	75 %
Taux d'intérêt sans risque	2,75 %
Durée prévue	18 mois

6. OPÉRATIONS ENTRE APPARENTÉS

Un actionnaire fondateur et administrateur de la société est associé d'un cabinet d'avocats qui a agi à titre de conseiller juridique dans le cadre du premier appel public à l'épargne de la société et de l'opération admissible qui s'est conclue après la fin de l'exercice. Les frais d'émission d'actions et les frais reportés incluent respectivement 103 084 \$ et 33 867 \$ facturés par le cabinet d'avocats au cours de l'exercice. Au 31 mai 2005, les créiteurs incluent 86 420 \$ relativement à ces opérations conclues à des conditions commerciales normales. Le cabinet d'avocats administre également des sommes en fidéicommis pour le compte de la société dont les soldes s'établissaient à 1 193 896 \$ au 31 mai 2005.

Ces opérations sont mesurées à la valeur d'échange qui est la contrepartie établie et acceptée par les apparentés.

États financiers

ÉTATS FINANCIERS

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS AU 31 MAI 2005

7. ÉVÉNEMENTS SUBSÉQUENTS

- a) Le 1er juin 2005, la société a consenti un prêt de 50 000 \$ à 9103-8240 Québec inc., 8 %, garanti par une hypothèque mobilière sur les actifs de la société, échéant le 1er juin 2006.
- b) Le 1er juin 2005, la société s'est engagée, en vertu d'une convention de parrainage, à verser des honoraires de 35 000 \$ à Versant Partners inc. pour son rôle de parrain de l'opération admissible visée.
- c) Le 17 juin 2005, la société a consenti à ses administrateurs et dirigeants des options leur permettant d'acquérir 1 150 000 actions ordinaires au prix de 0,20 \$ l'action dans les cinq ans de la date d'attribution des options. La valeur de ces options sera imputée aux résultats à titre de rémunération des dirigeants et au surplus d'apport au cours du prochain exercice.
- d) Le 30 juin 2005, la société a approuvé un régime d'options d'achat d'actions par lequel un maximum de 10 % des actions ordinaires émises et en circulation sont réservées pour l'émission d'options aux dirigeants, administrateurs et conseillers techniques de la société. Le régime d'options d'achat d'actions prévoit que les modalités et conditions des options et le prix de levée des options seront déterminés par les administrateurs sous réserve des restrictions de prix et aux autres exigences imposées par la Bourse de croissance TSX inc. L'attribution d'options d'achat d'actions octroyées par le régime ne peut excéder une période de cinq (5) ans et le prix d'exercice doit être acquitté en entier avant l'émission des actions.
- e) Le 13 juillet 2005, la société a déposé auprès de la Bourse de croissance TSX inc. et de l'Autorité des marchés financiers, une déclaration de changement à l'inscription pour une opération admissible, afin de donner effet à la transaction décrite ci-dessus. L'opération a été acceptée conditionnellement par la Bourse le 27 juillet 2005.

8. IMPÔTS SUR LE REVENU ET REPORT DE PERTES

Les pertes fiscales à reporter s'élèvent à 74 436 \$. La société pourrait se prévaloir de l'avantage fiscal découlant du report de ces pertes jusqu'en 2015.

L'écart de 65 110 \$ entre la perte fiscale et la perte comptable est dû à l'amortissement fiscal des frais d'émissions d'actions.

De plus, la société dispose d'écarts temporaires sur les frais d'émission d'actions non déduits fiscalement de 260 441 \$ susceptibles de réduire le revenu imposable futur des quatre prochains exercices.

L'avantage fiscal éventuel n'a pas été comptabilisé.

Informations corporatives

INFORMATIONS CORPORATIVES

Conseil d'administration

Pietro Perrino ⁽¹⁾
Président du conseil et administrateur

Lawrence Noreyko ⁽¹⁾
Secrétaire et administrateur

Valier Boivin ⁽¹⁾
Administrateur

Jean-Denis Talon
Administrateur

Dale Powell
Administrateur

(1) Membre du comité de vérification

Direction

Alain Bourassa
Président et chef de la direction

Siège social et direction générale

6300 rue Auteuil, bureau 121
Brossard (Québec) J4Z 3P2

Téléphone : (450) 678-5457
Télécopieur : (450) 678-9650
Courriel : info@zoommed.com
Site Internet : www.zoommed.com

Relations avec les investisseurs et les actionnaires

Les actionnaires, les investisseurs institutionnels, les courtiers, les analystes en valeurs mobilières ou toutes autres personnes qui désirent recevoir des renseignements financiers, des éclaircissements ou des exemplaires du rapport annuel ou de la notice annuelle de la Société doivent écrire à :

Service des relations
6300 rue Auteuil, bureau 121
Brossard (Québec) J4Z 3P2
Courriel : info@zoommed.com

Bourse

Les actions sont inscrites à la bourse de croissance TSX
Symbole boursier : ZMD

Vérificateurs

Harel Drouin - PKF, s.e.n.c.r.l.
215 rue St-Jacques, bureau 1200
Montréal (Québec) H2Y 1M6

Conseillers juridiques

Boivin O'Neil
2000, rue Mansfield, bureau 700
Montréal (Québec) H3A 2Z4

&

Lapointe Rosenstein
1250, boul. René-Lévesque Ouest, bureau 1400
Montréal, Québec H3B 5E9

Agent de transfert

Services aux Investisseurs
Computershare inc.
1500, rue University, bureau 700
Montréal (Québec) H3A 3S8

Assemblée des Actionnaires

L'assemblée annuelle des actionnaires aura lieu le 27 octobre 2005.

ZOOMMED

